

¡Gracias por considerar a Inteligart como tu posible socio tecnológico!

Nos apasiona apoyar proyectos innovadores y trabajar junto a emprendedores y empresarios comprometidos que buscan hacer una diferencia en el mundo empresarial. Nos encantaría formar parte de tu equipo, y para asegurarnos de que somos el ajuste perfecto para tu proyecto, necesitamos comprenderlo mejor. La siguiente serie de preguntas está diseñada para brindarnos una imagen clara de tu visión, estrategia, compromiso y planificación.

Por favor, tómate el tiempo necesario para responder con detalle, ya que esto nos ayudará a evaluar tu proyecto de manera efectiva. Tu transparencia y sinceridad son clave en este proceso, y valoramos mucho tu colaboración.

¡Estamos emocionados de conocer más sobre tu proyecto y esperamos tener la oportunidad de colaborar contigo!

Sección 1: Información General del Proyecto

Por favor, cuéntanos en tus propias palabras qué es tu proyecto o idea de negocio. ¿Qué problema estás resolviendo y cómo funciona tu solución?

- ¿Cuál es tu "elevator pitch" o la frase que resumiría tu idea rápidamente?
- ¿En qué etapa se encuentra tu proyecto (idea, prototipo, en funcionamiento, etc.)?
- ¿Quién es tu cliente objetivo y cuáles son sus principales pain points?
- ¿Tienes algún competidor en el mercado? Si es así, ¿quiénes son tus competidores? Y ¿cómo se diferencia tu proyecto de ellos?

Sección 2: Equipo y Compromiso

Tu equipo es fundamental para el éxito de tu proyecto. Por favor, describemos quiénes son los miembros de tu equipo y cuál es su experiencia relevante.

- Por favor, describe cada miembro del equipo, su rol y su experiencia relevante.
- ¿Por qué crees que tu equipo es el adecuado para llevar a cabo este proyecto?
- Describe la dedicación y tiempo que cada miembro del equipo ha invertido en el proyecto.
- ¿Han invertido recursos propios en el proyecto? Si es así, ¿cuánto?

Sección 3: Planificación y Estrategia

Un plan de negocio bien estructurado es esencial. ¿Tienes un plan de negocio formal? Si es así, por favor resúmenos las secciones clave.

- ¿Qué modelo de ingresos planeas implementar?
- ¿Qué estrategia de marketing y ventas tienes en mente?
- ¿Tienen algún cliente pagante o algún piloto en marcha que demuestre la viabilidad de su producto o servicio?

Sección 4: Proyecciones Financieras

Las proyecciones financieras son importantes para evaluar la viabilidad económica de tu proyecto. ¿Has preparado alguna proyección financiera para tu empresa?

- ¿Cuál es la estructura de costos actual y proyectada?
- ¿Qué métricas clave estás utilizando para medir el éxito?

Sección 5: Riesgos y Desafíos

Todo proyecto tiene riesgos y desafíos. ¿Cuáles son los principales riesgos y desafíos que enfrenta tu proyecto? Por favor, lístalos por orden de importancia.

- ¿Cómo planeas mitigar estos riesgos?

Sección 6: Aspectos Legales y Reguladores

Los aspectos legales y reguladores son cruciales. ¿Has considerado los aspectos legales y reguladores relevantes para tu proyecto?

- ¿Existen patentes, marcas registradas u otras consideraciones de propiedad intelectual?

Sección 7: Compromiso y Motivación

¿Por qué crees que tu proyecto es una buena opción para una colaboración con Inteligart?

- Describe tu nivel de compromiso y pasión por este proyecto. ¿Cómo planeas mantener el impulso si enfrentas desafíos?
- ¿Has tenido alguna experiencia pasada donde enfrentaste desafíos significativos? ¿Cómo los manejaste y qué aprendiste de ellos?

Después de completar el cuestionario, por favor súbelo al formulario que encontrarás a [continuación](#).